

会場

知立本店 : 令和7年6月3日(火)10:00~17:30

名古屋支店 : 令和7年6月9日(月)10:00~17:30

中期5カ年計画 立案セミナー開催

それぞれ
社限
定め

企業経営に必要な項目を照らして、
個々の課題を抽出から解決までサポート

1日で 自社分析 経営目標作成 数値5カ年計画立案 を完成

特徴

- ・専門ソフトウェアを活用し、わずか1日で経営計画書を作成！
- ・5年間の損益・貸借・キャッシュフローを順次確認でき、何度でも徹底的に経営のシュミレーションができる！
- ・年間3000社以上の参加者数実績を誇る、日本最大の経営セミナー！

セミナー 内容

午前

- ・経営計画の目的・効果
- ・自社分析…強み・弱みを整理
- ・経営理念作成…企業の目的・使命・価値
- ・中期ビジョン作成…5年後のありたい姿

午後

- ・売上計画…売上区分別の売上
- ・経費計画…人員、販売活動、製造費etc
- ・設備投資計画…回収・支払・在庫、投資、借入・返済etc
- ・改善計画作成…何通りも計画を比較し最善の計画を作ります
- ・経営計画書(完成)の確認
- ・目標達成のための経営サイクルの確立について

開催場所

知立本店 : 知立市長田一丁目11番地
名古屋支店 : 名古屋市熱田区金山町1丁目7番5号
電波学園金山第1ビル9F内会議室(名古屋支店)

日時

知立本店 : 令和7年6月3日(火) 10:00~17:30
名古屋支店 : 令和7年6月9日(月) 10:00~17:30

会費

55,000円(税込)昼食付

中期経営計画を作る理由とは？

【自分が成りたい経営者になる為に】

中長期経営計画を作る理由は、「自分が成りたい経営者になる為」です。「高級車に乗れる経営者になる」「売上は生活に困らない程度でいい」「社会に貢献できるこの仕事が好きだから、この地域でNO1を目指して」などいろいろあると思います。自分が成りたい経営者になる方法を知っている方以外で、どのようにしたらいいのかわからず、ただ忙しい日々を過ごしてしまいそうなあなたは、このセミナーに是非参加してみてください。裏面にはセミナーに参加された方の感想が書いてありますので参考にさせていただき、少しでも興味がございましたらお申し込みの方を宜しくお願いします。

中期経営計画を事業承継で利用された方 又は経営計画でご利用された方の感想

事業承継

BA様

父親からは「お前が後継者だ」などと一度も言われたことがなかったので正直言ってピンときていませんでした。でも実際にセミナーに参加して、うちの会社の弱みや強みを分析していくうちに、この際だから積極的に発言して、これまで思っていた自分なりの経営ビジョンを父親に話そうと思うようになりました。セミナーはこれまで意思の疎通が十分とは言えなかったお互いの垣根を超えるという意味でも、絶好の機会となったのです。「そこまで考えていたのか」そう呟いた親父の嬉しそうな顔を見て、自分も自信が持てました。

経営計画

HP様

弊社の強み弱みを改めて知り、今後に向けて考える良い機会になりました。過去の数字を考察することは多いですが、未来に向けて経営を考えることは無かったので良かったです。

経営計画

SS様

経営理念があって会社は存在できると感じます。
弊社は経営面では問題なく推移していますが、改めて理念の確立が必要だと感じます。
それから、社員教育、経営計画立案に取り組みたいと思います。
大変啓発されるセミナーでした。

中期5力年計画立案セミナー申込用紙

会社名

電話
番号 ()

参加者名

参加日：(知立) 6/3(火) ☐ (名古屋) 6/9(月) ☐

ふりがな

メールアドレス

@

ふりがな

※こちらのメールアドレスに申し込み後連絡をさせていただきますので、必ずご記載ください。

お問合せ先・FAX受付先

株式会社SBC 担当長坂

TEL :052-908-7077

FAX:052-908-7088